

# SENIOR ACCOUNT MANAGER H/F

## EURO FIDES, UN LEADER DU RECOUVREMENT DE CRÉANCES EN BELGIQUE :

---

- Près de 40 ans d'expérience
- Une équipe de 40 collaborateurs internes et 60 conciliateurs externes
- Plus de 600 clients actifs avec une gestion d'environ 200.000 dossiers par an

## NOS VALEURS

---

L'enthousiasme, l'audace, la bienveillance, le respect, l'esprit d'initiative, la confiance, l'ouverture, l'humanisme et la responsabilité sociétale de l'entreprise

## NOTRE SENIOR ACCOUNT MANAGER SERA CHARGÉ DE :

---

- Développer le portefeuille clients « grands comptes » grâce à de la prospection (depuis une base de données existante et from scratch)
- Entretenir et développer un portefeuille de clients existants
- Concevoir et rédiger des offres en phase avec les besoins du client/prospect et la stratégie de l'entreprise
- Assurer la gestion administrative liée à sa fonction (rédaction de rapports de visites, impression de statistiques, analyse du portefeuille, ...)
- Participer à des événements de networking, des salons et foires commerciales
- Collaborer efficacement avec les autres services de l'entreprise dans un soucis d'amélioration continue
- Prendre part à toute autre mission que la direction jugerait nécessaire à la pérennité de l'entreprise

## NOTRE SENIOR ACCOUNT MANAGER DEVRA :

---

- Disposer d'une première expérience réussie dans une fonction commerciale similaire - si possible dans le secteur financier (minimum 3 ans)
- Disposer d'un bachelier ou d'un master à orientation commerciale ou financière ou assimilé
- Être doté d'un sens commercial aigu et savoir mettre en place un plan d'actions commerciales pour garantir l'atteinte et le dépassement des objectifs
- Être à l'aise avec les chiffres et avoir des notions de finances d'entreprise
- Être autonome, rigoureux et avoir le sens des priorités
- Avoir l'esprit d'équipe et l'envie de réussir ensemble ; les intérêts de l'entreprise avant tout
- Véhiculer une image positive de l'entreprise auprès des tiers
- Être orienté résultats et à l'aise avec les objectifs de ventes personnels et d'équipe
- Aimer la diversité des tâches et faire preuve de souplesse dans l'organisation de ses missions

- Maîtriser parfaitement le français (écrit et oral) et avoir de bonnes bases en néerlandais (écrit et oral)
- Utiliser aisément l'outil informatique : suite Office, CRM, ..
- Être capable de travailler en plateau et être résistant au stress

## NOUS OFFRONS

---

- De belles responsabilités et un job varié
- Un challenge motivant dans une ambiance de travail jeune et dynamique
- Des perspectives d'évolution au sein d'une entreprise familiale en développement constant
- Un package salarial attractif : salaire fixe (+ chèques repas, véhicule de société, GSM, laptop) et une rémunération variable attractive liée aux résultats
- Un bureau à Liège et de la souplesse dans l'organisation de l'agenda

## MOTIVÉ ?

---

Faites-nous parvenir votre candidature par email à l'adresse [jobs@eurofides.be](mailto:jobs@eurofides.be) ou via le [formulaire en ligne](#)

Bonne chance !